

Value and Risk mantuvo la calificación AA+ a la Capacidad de Pago de la Universidad Industrial de Santander

Bogotá D.C., 4 de enero de 2023. Value and Risk mantuvo la calificación AA+ (**Doble A Más**) a la Capacidad de Pago de la Universidad Industrial de Santander (UIS).

La categoría AA+ (**Doble A Más**) indica que la capacidad de pago de intereses y capital es alta, aunque con un riesgo incremental limitado en comparación con las compañías calificadas con la categoría más alta. Adicionalmente, para las categorías de riesgo entre AA y B, Value and Risk utilizará la nomenclatura (+) y (-) para otorgar una mayor graduación del riesgo relativo.

La UIS es una Institución de Educación Superior (IES) pública departamental fundada en 1944, con sede principal en el municipio de Bucaramanga y presencia en el Departamento a través de cuatro centros regionales. Sobresale la renovación en 2022 de su Acreditación Institucional de Alta Calidad por diez años, así como su enfoque hacia la investigación e innovación, su amplia participación en convenios y redes académicas nacionales e internacionales que favorecen la movilidad estudiantil y su internacionalización.

A continuación, se exponen los principales motivos que soportan la calificación:

- **Posicionamiento y Planeación Estratégica.** Para Value and Risk, la Universidad mantiene un sólido direccionamiento estratégico, con adecuados mecanismos de seguimiento que favorecen la consecución de sus metas y objetivos. Esto, en conjunto con la permanente ampliación de su oferta académica, la acreditación de sus programas y el robustecimiento permanente de su capacidad instalada, contribuyen con su posicionamiento en la región y favorecen la dinámica de los ingresos, su estructura financiera y capacidad de pago.
- **Ejecución Presupuestal.** Para La Calificadora, la UIS cuenta con adecuados mecanismos de planeación y seguimiento presupuestal, basado en el manejo por fondos de acuerdo con la fuente de recursos, lo cual favorece el control sobre los proyectos, gastos de funcionamiento y demás requerimientos operacionales. En el último quinquenio, registró ejecuciones medias de ingresos y de gastos de 98,04% y 86,53%, con superávits netos y efectivos de \$45.861 millones y \$79.943 millones, respectivamente. Value and Risk destaca el adecuado desempeño presupuestal de la UIS, soportado principalmente en la generación de recursos relacionados con la operación y la recepción de recursos por parte de la Nación y el Departamento. Igualmente, se favorece de los robustos procesos de prospección y planeación de sus gastos y requerimientos de inversión, que, sumados a las políticas de control y austeridad, le permitirán retomar la generación de superávits al cierre de la vigencia, en pro de su sostenibilidad en el tiempo.
- **Evolución de los Ingresos.** Value and Risk destaca la evolución creciente de los ingresos operacionales de la UIS en el último año y lo corrido de 2022, favorecidos por su posición competitiva en la región y la continua mejora y ampliación de su oferta educativa. Aspectos que, en conjunto con la reactivación de las actividades académicas y complementarias, el desarrollo de convenios y consultorías, le permitirán fortalecer la generación de ingresos propios. Ahora bien, dada su calidad de entidad pública y acorde con lo evidenciado en otras IES, las transferencias se mantienen como el principal componente de los ingresos, factor que, junto a las directrices del Gobierno Nacional respecto a la gratuidad de la educación superior pública, le otorga una mayor estabilidad y predictibilidad a los mismos, en beneficio de su sostenibilidad financiera a largo plazo.
- **Niveles de Rentabilidad.** Al cierre de 2021, gracias al crecimiento de los ingresos, que compensó el incremento de los costos y gastos, así como al mejor desempeño del componente no operacional, determinado por los rendimientos financieros, la Universidad alcanzó una utilidad neta de \$85.651 millones, frente a los \$67.620 millones del año anterior. Lo que, a su vez, beneficio los indicadores de rentabilidad ROA y ROE, que se situaron en 4,31% (+0,86%) y 5,92% (+1,07 p.p.), respectivamente. A septiembre de 2022, los costos operacionales cerraron en \$178.757 millones y crecieron interanualmente en 17,37%, dinámica acorde con la evolución de los servicios prestados. De igual forma, los gastos administrativos se incrementaron en 27,53% hasta \$97.919 millones, impulsados por los generales (+37,60%) y por sueldos y salarios (+11,29%), los cuales participaron con el 53,67% y 22,22%, respectivamente. Esto, producto de la reactivación de los servicios educativos y el regreso de los estudiantes y personal administrativo a la presencialidad posterior a la Pandemia.

Comunicado de Prensa

- **Niveles de Endeudamiento.** Entre septiembre de 2021 y 2022, el pasivo de la UIS decreció 5,58% hasta \$534.397 millones, con lo cual mantuvo un nivel de endeudamiento bajo (26,52%) e inferior a la media de los últimos cinco años (27,70%). El pasivo pensional continúa como el principal componente (73,97%) y se redujo en 9,06% respecto al mismo mes de 2021. Al respecto, cabe mencionar que, dicho pasivo está respaldado en las cuentas por cobrar por cuotas partes pensionales y un encargo fiduciario con aportes del Departamento, la Nación y de la Universidad, gracias al acuerdo de concurrencia.
- **Cuentas por Cobrar.** A septiembre de 2022, la cartera bruta de la UIS ascendió a \$ 234.131 millones, con una reducción interanual de 7,36% y una participación del 11,62% sobre el total del activo. La principal cuenta corresponde a otros deudores (64,43%), relacionada con las cuotas partes pensionales a cargo de la Nación y del Departamento, que se encuentran respaldadas por el acuerdo de concurrencia, con vigencia hasta 2053. En tanto que, el 22,40% restante hace referencia a las transferencias por cobrar principalmente a la Gobernación por vigencias anteriores y que están en proceso de conciliación. De otro lado, la cartera por la prestación de servicios (\$16.277 millones) se encuentra conformada por servicios educativos y otros servicios. De la cartera facturada, el 73,72% tenía mora inferior a 60 días, mientras que el 22,25% presentaba vencimientos superiores a 360 días.
- **Flujo de Caja y Liquidez.** **Value and Risk** destaca la posición de liquidez de la Institución soportada en sus holgados excedentes de liquidez y la permanente generación operativa, lo que le ha permitido dar cumplimiento oportuno a sus obligaciones y apalancar sus proyectos. Asimismo, pondera el apoyo de los entes territoriales para la ejecución de proyectos de inversión, pues permite contar con disponibilidades adicionales para cumplir con sus compromisos. Además, considera que, los niveles de liquidez actuales le otorgan una flexibilidad financiera, lo que se espera mitigue posibles cambios en la dinámica de recaudo de las transferencias y los efectos de la coyuntura económica sobre su estructura de costos para el próximo año.
- **Capacidad de Pago y Perspectivas Futuras.** Con el fin de determinar la capacidad de pago de la UIS, **Value and Risk** elaboró escenarios de estrés en los que se tensionaron variables como el crecimiento de los ingresos, el aumento de costos y los gastos, la generación de Ebitda y la amortización del endeudamiento pretendido. De este modo, pudo establecer que la relación del pasivo financiero sobre *Ebitda* se ubicaría en un máximo de 3,34 veces (x) entre 2023 y 2027, mientras que, la cobertura del servicio de la deuda y los gastos financieros con el *Ebitda*, se situarían como mínimo en 1,87x y 3,21x, respectivamente.
- **Factores ASG.** Al considerar la estructura organizacional, prácticas de gobierno corporativo, políticas de responsabilidad social empresarial y cuidado del entorno, en opinión de la Calificadora, la gestión de la UIS para mitigar los riesgos ambientales, sociales y de gobernanza es excelente. De otro lado, cuenta con un Sistema de Gestión Ambiental (SGA), el cual refleja el compromiso institucional con el medio ambiente, a través de una cultura de desarrollo sostenible enfocada a la protección del medio ambiente, la prevención de la contaminación y la promoción del uso eficiente de los recursos.
- **Contingencias.** Para **Value and Risk**, la exposición al riesgo legal de la UIS es moderada, al considerar la proporción de los procesos contingentes de mayor probabilidad sobre las provisiones constituidas (25,68%). Por lo anterior, considera necesario ampliar el nivel de provisiones para contingencias legales (\$580 millones), a la vez que continúe con el fortalecimiento permanente de los mecanismos de control y seguimiento sobre las acciones judiciales, de manera que pueda garantizar la oportunidad en la toma de decisiones que mitiguen eventuales impactos sobre su estructura financiera.
- **Pasivo Pensional.** De acuerdo con el último cálculo actuarial (realizado en diciembre de 2021), el pasivo pensional de la UIS ascendió a \$410.780 millones, correspondiente a 396 pensionados. Para el cubrimiento de dicho pasivo, la Universidad cuenta con un acuerdo de concurrencia con la Nación y el Departamento de Santander, quienes tienen a su cargo el 84,10% y 6,70% del total, respectivamente.

Para ampliar la información, consulte la publicación del Documento Técnico [\[PDF\]](#) que sustenta la calificación, o en la página web: <http://www.vriskr.com>.
 Mayor información: prensa@vriskr.com



Una calificación de riesgo emitida por **Value and Risk Rating S.A.** Sociedad Calificadora de Valores, es opinión técnica que en ningún momento pretende ser recomendación para comprar, vender o mantener una inversión determinada y/o un valor, ni implica una garantía de pago del título. Es una evaluación de la probabilidad de que el capital del mismo y sus rendimientos sean cancelados oportunamente. La información contenida en esta publicación ha sido obtenida de fuentes que se presumen confiables y precisas, por ello la calificadoradora no asume responsabilidad por errores, omisiones o por resultados derivados del uso de esta información.